

REPREZENTANT VANZARI

Titularul postului are rolul de a desfasura activitati de promovare si vanzare solutii fiscale

Responsabilitati:

1. Identifică clienți potențiali din domeniul retail & horeca și fructifică oportunitățile de afaceri
2. Promovează și vinde soluții fiscale avansate (POS-uri, software de gestiune HORECA, magazine retail medii)
3. Pregătește și prezintă oferte personalizate pe profilul și nevoile clienților
4. Consiliază clienții în alegerea pachetului potrivit de servicii
5. Negociază și încheie contracte comerciale
6. Coordonează și monitorizează dezvoltarea portofoliului de clienți
7. Analizează evoluția vânzărilor și dezvoltă soluții pentru atingerea obiectivelor de business
8. Urmărește tendințele pieței și competitorii și redactează rapoarte în conformitate cu acestea

Cerinte:

1. Experiență în vânzări – minim 2 ani (experiența în domeniul soluțiilor fiscale constituie un avantaj)
2. Cunoștințe PC
3. Cunoștințe avansate de limba engleză
4. Disponibilitate la deplasări în țară
5. Abilități foarte bune de comunicare și negociere
6. Permis conducere categoriă B